



Maadico

One Friend, One World



صنعت مشاوره جزو صنایع پیشتاز و مهم در اقتصاد جهانی به حساب می آید و پس از بحران پاندمی کووید-۱۹، این صنعت اهمیت بیشتری پیدا کرده است. شرکتها و کارخانه ها- در مقیاس های کوچک و بزرگ- وقتی تحت تاثیر پاندمی قرار گرفتند، متوجه شدند که به انواع مشاوره خصوصا مشاوره های مدیریتی و صنعتی نیازی اساسی دارند. حتی طبق آمارها، بروز جنگ روسیه و اوکراین که به افزایش قیمت برخی محصولات و اختلال در زنجیره تامین کالا منجر شد هم تاثیر بیشتری بر نیاز شرکتها به دریافت مشاوره های تخصصی گذاشت.

شرکت بین المللی مشاوره مادیکو پس از تجربه های موفق در سالیان گذشته با کامل کردن سبد خدمات خود این آمادگی را دارد تا به عنوان یک دوست در کنار مدیرانی باشد که اهمیت این حوزه را شناخته و میل به رشد و توسعه پایدار کسب و کارشان دارند.

خدمات مادیکو شامل این چهار گزینه می شود:

۱. دپارتمان مشاوره مدیریتی / صنعتی

۲. دپارتمان مشاوره حقوقی

۳. آکادمی کسب و کار

۴. BCE (Business Consulting Events)

طبق گزارش Statista ارزش مشاوره مدیریت در سال ۲۰۲۰ حدود ۱۴۸ میلیارد دلار در سراسر جهان بود.

طبق این گزارش، تا سال ۲۰۲۷، ارزش مشاوره مدیریت به ۲۴۳ میلیارد دلار خواهد رسید که این آمار، نشان دهنده نیاز روزافزون به مشاوره های مدیریتی در جهان و خصوصا بازارهای نوظهور آسیا و آمریکای لاتین است.

خدمات مادیکو

دپارتمان مشاوره مدیریتی و صنعتی مادیکو در سال‌های اخیر، با افزایش نیاز کسب‌وکارها به سرمایه جدید و بازار تازه، جهانی‌سازی سرعت بیشتری به خود گرفته است. سرمایه‌گذاری خارجی، سرمایه‌گذاری مشترک، تاسیس شرکت‌های چند ملیتی و دستیابی به تسهیلات بیشتر؛ از جمله روش‌هایی هستند که شرکت‌ها و کارخانجات برای رشد و توسعه پایدار به آن‌ها چشم دوخته‌اند. اما بزرگ‌ترین دغدغه مدیران برای طی کردن این مسیرها و رسیدن به چشم‌اندازهای خیره‌کننده، کاهش ریسک و افزایش پتانسیل‌های سودآوری است. دپارتمان مشاوره مدیریتی و صنعتی مادیکو برای پاسخگویی به این دغدغه‌ها آماده‌ی همکاری با سازمان‌ها و کسب‌وکارها است.

مادیکو توانسته است با مشاوران موفق مختلفی در سرتاسر جهان در پروژه‌های مختلفی همکاری داشته باشد. این مشاوران، هر یک در حوزه و صنعت کاری خود کاملاً حرفه‌ای و دارای دانش تخصصی و تجربه بین‌المللی کافی بوده و توانسته‌اند شرکت‌ها و صنایع بسیاری را در راه رسیدن به اهداف خود همراهی نمایند. ارزیابی‌ها و اطلاعات جامع و به‌روز شده پروژه‌ها نشان از رضایت کسب‌وکارها و مدیران از تیم مشاوران و مشاوره‌های انجام شده دارند. این موضوع تعهد و انگیزه تیم مادیکو جهت بهبود روزافزون خدمات خود در این دپارتمان را بیشتر می‌کند.

مزایای دپارتمان مشاوره مدیریتی و صنعتی:

۱. حضور مشاوران بین‌المللی از سرتاسر جهان
۲. ارائه مشاوره‌های مدیریتی و صنعتی
۳. کمک به انتقال دانش، تجربه و تکنولوژی به منظور نهادینه سازی دانش در کسب‌کارها
۴. انجام فرایند مشاوره به صورت آنلاین و حضوری



طبق گزارش سازمانهای جهانی، نیاز به خدمات مشاوره‌ای در سطح جهان، در نیمه دوم سال ۲۰۲۲ نسبت به مدت مشابه در سال ۲۰۱۹ بالغ بر ۴ درصد رشد داشته است. همچنین، در سال‌های اخیر، عموم کسب‌وکارها میل به مشاوره دیجیتال و از راه دور پیدا کرده‌اند.

گزارش Statista نشان می‌دهد شرکت‌هایی که دارای اهداف بلندمدت هستند، بیشتر از هر مشاوره‌ای، به دریافت مشاوره استراتژی نیاز دارند. طبق این گزارش در سال ۲۰۲۰، مشاوره استراتژی ۳۲ درصد از بازار خدمات مشاوره را تشکیل می‌دهد.



دپارتمان مشاوره حقوقی مادیکو

با بررسی‌های انجام شده در زمینه دلایل موفقیت و یا شکست کسب و کارها، مدیرانی که قصد حضور در بازارهای جهانی، انجام سرمایه‌گذاری‌های خارجی، سرمایه‌گذاری‌های مشترک در حوزه‌های گوناگون و... را داشته‌اند، نقش دانش و مشاوره‌های حقوقی در کارشان بسیار پررنگ بود.

بسیاری از پروژه‌ها از نبود مشاوره آشنا به مسائل قانونی و مشکلات حقوقی ضربه‌های بسیاری سنگینی خورده‌اند و این مساله منجر به شکست شرکت‌ها گردیده است. این مشکل بیشتر برای شرکت‌های کوچک یا متوسط که سابقه خاصی در بازارهای جهانی ندارند پیش می‌آید. هر چند که مشکلات حقوقی ایجاد شده برای کمپانی‌های بزرگ در مسیر فعالیت‌های بین‌المللی‌شان کم نیستند. همه این‌ها نشان می‌دهند که برای درخشیدن در بازارهای جهانی در کنار مشاوره‌های مدیریتی و صنعتی نیازی جدی به دریافت مشاوره‌های حقوقی وجود دارد.

دپارتمان حقوقی مادیکو، متشکل از مشاورانی است که تسلط دقیقی بر مسائل حقوقی و همچنین دانش مدیریتی دارند. ضمن اینکه، برخی از کشورها حقوق تجارت واحدی ندارند و هر ایالت و هر شهر از آن‌ها ممکن است قوانین خاص خودش را داشته باشد. تیم مشاوران حقوقی مادیکو به این دلیل که سالیان سال در منطقه، کشور یا ایالت مورد نظر فعالیت داشته و دارند؛ بهترین مشاوران حقوقی برای فعالیت اقتصادی، بدون کمترین ریسک حقوقی محسوب می‌شوند.

برای مثال، فعالیت اقتصادی در اروپا برای بسیاری از شرکت‌ها یک هدف بزرگ و سودآور به شمار می‌آید. در این صورت، شرکتی که قصد فعالیت در یکی از کشورهای عضو اتحادیه اروپا را دارد باید از قوانین حقوق تجارت اتحادیه اروپا، کشور مورد نظر و ایالت مورد نظر مطلع باشد. پس، به مشاوره‌ی نیاز دارد که در هر سه سطح کاملاً بر مسائل حقوقی اشراف داشته باشد. دپارتمان حقوقی مادیکو، این نیاز را به صورت کامل و برای اقصی نقاط جهان پوشش می‌دهد.

3 % <50 workers
16 % 50-100 workers
22 % 100-500 workers



بر اساس گزارش Zippia، در ایالات متحده آمریکا ۳ درصد از شرکت‌هایی که مشاوره حقوقی استخدام می‌کنند، زیر ۵۰ نفر پرسنل دارند. این عدد برای شرکت‌های ۵۰ تا ۱۰۰ نفره به ۱۶ درصد و برای شرکت‌های ۱۰۰ تا ۵۰۰ نفره به بالای ۲۲ درصد می‌رسد. در این بین، کسب‌وکارهایی در زمینه‌های مختلف دیده می‌شوند از جمله: تکنولوژی، رسانه، خرده‌فروشی، استارت‌آپ، ارتباطات، سلامت، بیمه و...

خدمات BCE مادیکو

خدمات BCE که مخفف Business Consulting Events است، جزو پرطرفدارترین خدمات این کمپانی برای کسب و کارهای مختلف محسوب میشود. در بسیاری از کشورها و مناطق دنیا، شرکت‌های کوچک و بزرگ متعددی وجود دارند که برای رسیدن به سودآوری بالاتر و افزایش پتانسیل‌های تجاری و صنعتی خود، به ایجاد و انجام تعاملات بین‌المللی به منظور دریافت و انتقال تکنولوژی از کسب و کارهای موفق در کشورهای صنعتی جهان و همچنین، حضور در بزرگ‌ترین نمایشگاه‌های تجاری برای ورود به بازارهای جهانی نیاز دارند. مادیکو با انجام نظرسنجی‌های مداوم از صاحبان کسب و کارهای مختلف، پکیج‌های خدماتی مختلفی را برای پاسخ‌گویی به این دسته از نیازها طراحی کرده است.

اگر شما مدیر یک استارت‌آپ تازه تاسیس هستید یا مدت‌هاست که کسب و کارتان را راه اندازی کرده و به دنبال رشدی چشمگیر هستید؛ احتمالاً یکی از این دو نوع خدمات BCE مادیکو برای تان راهگشا خواهد بود:

۱. مشاوره در حوزه رویدادهای عمومی (Public Events)
۲. مشاوره در حوزه رویدادهای خصوصی (Individual events)

مشاوره برای رویدادهای عمومی (Public Events)

منظور از رویدادهای تجاری عمومی، نمایشگاه‌های بین‌المللی و پیش‌تاز اروپایی هستند. این نمایشگاه‌ها، سرشار از فرصت‌های رشد و سودآوری بالا برای شرکت‌های کوچک و بزرگ هستند. همین ویژگی باعث شده تا مدیران کسب و کارها در اقصی نقاط جهان به دنبال آن باشند که با حضور در چنین رویدادهایی سطح کسب و کارشان را توسعه دهند. اما مساله فقط به حضور در یک نمایشگاه کلاس جهانی محدود نمی‌شود بلکه موفقیت به دستاوردهای علمی و حرفه‌ای و همچنین، ایجاد ارتباطات بین‌المللی شما با حضور در این نمایشگاه‌ها معنا پیدا می‌کند.

توجه کنید که در اتحادیه اروپا، سالانه بالغ بر هزار نمایشگاه تخصصی در صنایع مختلف برگزار می‌شوند. کشور آلمان در این زمینه یک کشور استثنائی به‌شمار می‌آید و حدود دو سوم از نمایشگاه‌های تجاری پیشرو جهان را در خود جای داده است. در این رویدادها، مزایای تجاری و صنعتی پر تعدادی وجود دارند. تسهیلات نمایشگاهی پیشرفته، حضور مشتریانی از سرتاسر جهان، امکان شبکه‌سازی با کسب و کارهای موفق، شرایط دستیابی به بازارهای جهانی (اعم از بازارهای بزرگ و بازارهای نوظهور) و... بخشی از این مزایا محسوب می‌شوند.

همانطور که عنوان شد مادیکو با انجام نیازسنجی و نظرسنجی‌های کاملاً علمی و حرفه‌ای کمک به بهینه‌سازی حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی کرده و به لطف سالها سابقه و تجربه خود کمک به ایجاد فرصت و کسب دستاوردهای بیشتری برای شرکت‌های طرف قرارداد خود میکند. نظرسنجی‌های انجام شده درباره همراهی تیم مشاوران تخصصی مادیکو، رضایت مدیران و افزایش چشمگیر استفاده از خدمات این دپارتمان را نشان می‌دهند.



مزایای استفاده از خدمات این دپارتمان:

- انتخاب بهترین نمایشگاه‌ها بر اساس حوزه کاری، بازار هدف و نیازمندی‌های کسب و کارتان
- طراحی مناسب‌ترین استراتژی برای حضور موثر در روزهای برگزاری
- مشاوره برای دستیابی به بازارهای بین‌المللی از طریق نمایشگاه مذکور
- کمک به ایجاد و پایداری شبکه‌های تجاری
- همراهی شما توسط مجرب‌ترین مترجمین

اما با توجه به میزان مسئولیت‌پذیری مادیکو در قبال مشتریانش و دغدغه‌مندی این شرکت برای کمک به رشد کسب و کارها، خدمات این کمپانی بعد از نمایشگاه نیز همچنان ادامه خواهد یافت. مشاوران مادیکو پس از پایان نمایشگاه، همچنان با شما در ارتباط خواهند بود تا اطمینان کسب کنند که شما توانسته‌اید از مزایا و فرصت‌های حضور در نمایشگاه برخوردار شوید.



در مسیر رشد کسب و کارها، همیشه مشکلات اساسی و عمیق اقتصادی مانع نمی‌شوند. گاهی، چالش‌ها و مسائل پیش‌بینی نشده‌ای تحت عنوان "قوی سیاه" در اقتصاد ظاهر می‌شوند و مدیران را در بدترین تنگناها قرار می‌دهند. در این لحظات، برخورداری از تجربیات، دانش و فناوری‌های کارخانجات و شرکت‌های بزرگ و باسابقه جهان می‌تواند راه‌حل ایده آلی برای ادامه مسیر باشند.

مشاوره برای رویدادهای خصوصی (Individual Events)

رویدادهای خصوصی، رویدادهایی هستند که مطابق سفارش مدیران کسب و کارها، هماهنگ، برنامه‌ریزی و برگزار می‌شوند. از جمله رویدادهای مرسوم در دنیای تجارت، مواردی هستند که مدیر یک کارخانه یا شرکت در آن‌ها حاضر می‌شوند تا از فناوری، دانش، تجربه و توانمندی‌های یک کمپانی و برند بزرگ بهره ببرند. مدیر یک کارخانه برای اینکه موفق شود خط تولید خود را به بالاترین میزان بهره‌وری و نهایتاً، افزایش سهم از بازار برساند؛ نیاز دارد تا کارخانه‌اش را به مدرن‌ترین و به‌روزترین فناوری‌های مربوطه تجهیز کند. مدیر یک شرکت تجاری، می‌تواند با برگزاری جلسات با حضور مدیران ارشد یا حتی میانی یک شرکت تجاری بزرگ و پیش‌تاز، موفق خواهد شد از تجربیات آن‌ها در زمینه‌های: مدیریت منابع انسانی، استراتژی تجاری، برندینگ، مارکتینگ و... بهره ببرد.

مادیکو با توجه به عضویت در اتاق بازرگانی و ارتباطات گسترده و موثر با شرکت‌ها و صنایع مختلف این آمادگی را دارد تا در دپارتمان BCE برای چنین کسب و کارهایی، بهترین و ایده آل‌ترین رویدادها را برگزار کند.

مشاوره‌های این شرکت در چنین زمینه‌هایی برای شما بسیار راهگشا خواهند بود:

- انتخاب شرکا و همکاران هم‌قامت و هم‌تراز مناسب برای انتقال فناوری و کسب تجربیات تجاری و مدیریتی
- برنامه‌ریزی و همراهی و مشاوره حرفه‌ای و اثربخش در جلسات
- ارزیابی جلسات و کمک به خلق فرصت و پشتیبانی لازم تا زمان حصول نتیجه مطلوب

برای مادیکو این مساله اهمیت شایانی دارد که شما از لحظه آغاز تا پایان رویداد مذکور، بتوانید بدون کمترین دغدغه در جلسات حاضر شوید و نهایت فرصت‌سازی را از این خدمات داشته باشید.





خدمات آکادمی کسب و کار

هراکلیتوس، فیلسوف یونان باستان، اعتقاد داشت: تنها چیزی که ثابت است، تغییر است. " مساله، تغییر و تحول شرایط در اقتصاد، یکی از بنیانی ترین دغدغه‌ها و چالش‌ها برای مدیران کسب و کارهاست. در یک دنیای خیالی، یک کارخانه یا یک شرکت می‌تواند در شرایطی که تمام عوامل بیرونی ثابت و بدون تغییر هستند به پیشرفت بی‌وقفه ادامه دهد. اما همه ما می‌دانیم مدیران موفق کسانی هستند که بر شرایط داخلی کسب و کارشان احاطه دارند و برای تغییرات ریز و درشت عوامل بیرونی انعطاف و آمادگی کامل را ایجاد می‌کنند.

آموزش، کلیدواژه‌ای است که به کسب و کار شما کمک می‌کند تا همواره در برابر مشکلات سازمان از خود انعطاف و آمادگی نشان بدهد. برای پیشرفت و توسعه پایدار کسب و کار هر سیستمی نیازمند آموزش مستمر منابع انسانی خود می‌باشد! در کنار این مساله، یک نیروی کار حرفه‌ای و یا حتی آماتور هم، برای اینکه خود را در حاشیه امن نگاه دارد نیازمند آموزش و یادگیری پیوسته است. در نتیجه، یک تعامل بین سیستم شکل گرفته که هر دو بر نیاز به آموزش حرفه‌ای صحنه می‌گذارند.

مادیکو با راه‌اندازی آکادمی کسب و کار خود می‌خواهد این نیاز مهم را به بهترین شکل مرتفع کند. بنابراین مادیکو از برترین مدیران و کارشناسان جهان که هر کدام در دانشگاه‌ها و موسسات آموزشی معتبر مشغول به تدریس هستند، در قسمت آکادمی کمک گرفته تا به روزترین مهارت‌های تخصصی، مهارت‌های نرم، تخصص‌ها، نرم افزارها و... را در اختیار شرکت‌ها و صنایع مختلف قرار دهد. در عین حال، حتماً با این نکته موافق هستید که اهمیت آموزش مدیران برای درخشش یک کسب و کار، کمتر از اهمیت آموزش پرسنل نیست. به همین دلیل، ویژه‌ترین دوره‌های آموزشی برای ارتقاء سطح دانش و تخصص مدیران در آکادمی مادیکو برگزار می‌شوند. ویژگی‌های دوره‌های آموزشی مادیکو:

- برگزاری دوره‌ها به شکل آنلاین با استفاده از سامانه اختصاصی مادیکو
- امکان برگزاری دوره‌های حضوری
- ارائه مدارک معتبر بین‌المللی



Maadico

One Friend, One World

Address:

Asternweg 20, seeberg 50769, Köln, Germany

Contact Number:

+4922156098140

www.maadico.com

Info@maadico.com

